

## HISTOIRE D'UN SUCCÈS : FJ TRADING

# PLUS DE BUY BOX - PLUS DE CHIFFRE D'AFFAIRES

**COMMENT FJ TRADING A AUGMENTÉ SA MARGE ET SON CHIFFRE D'AFFAIRES GRÂCE À LA BUY BOX DU REPRICER DE SELLERLOGIC !**

### CONTEXTE

Frank Jemetz est actif dans le monde des plateformes en ligne depuis 2004. Au début, il était principalement présent sur Ebay, mais s'est maintenant déplacé sur Amazon. « Nous avons fait de nombreux essais », déclare le PDG aujourd'hui. « Des bateaux gonflables aux mousseurs à lait, nous avons de tout. » Puis Frank Jemetz a proposé des baskets Adidas. « Et d'une manière ou d'une autre, nous sommes restés coincés. » Aujourd'hui, sa société, FJ Trading, vend principalement des chaussures, en grande partie sur les plateformes en ligne.

### SITUATION DE DEPART

« Sans Amazon, FJ Trading n'existerait pas aujourd'hui, en raison du nombre important d'acheteurs », affirme Frank Jemetz. « Mais la pression concurrentielle dans le commerce de détail y est énorme. Parfois, les prix sont inférieurs au prix d'achat. D'un côté, des marges négatives sont hors de question », précise-t-il.

« Mais de l'autre, Amazon reste la plateforme de vente en ligne plus importante et est responsable de la majorité de notre chiffre d'affaires. Il était donc clair qu'une stratégie différente était nécessaire. « Vous ne pouvez pas suivre sur le long terme avec des prix de vente aussi bas. » Avec 100.000 références, il est vite devenu impossible d'optimiser les prix manuellement. Un outil automatisé était nécessaire.

## FJ TRADING

### À propos de FJ Trading



**FONDATION :**  
2013



**SECTEUR :**  
chaussures



**EXPÉDITIONS :**  
env. 50.000 par mois



**ARTICLES SUR AMAZON :**  
100.000 SKU

## SOLUTION

### Plus de chiffre d'affaires grâce au Repricer de SellerLogic

« On ne peut plus se passer de repricer », dit Frank Jemetz. « Depuis que nous utilisons le Repricer de SellerLogic, le pourcentage de Buy Box de nos produits a considérablement augmenté. » La stratégie « Buy Box » intégrée à l'outil a été un facteur décisif dans la décision de FJ Trading

d'utiliser le Repricer de SellerLogic : « Nous avons déjà travaillé avec un autre fournisseur, mais l'outil n'était pas optimisé spécifiquement pour la « Buy Box ». Même un repricer maison programmé sur mesure n'a pas apporté le succès souhaité, car l'effort était bien trop important.

## RESULTATS AVEC SELLERLOGIC

Le différence de SellerLogic : « Une fois que j'ai créé les règles, je n'ai plus à me soucier de presque rien par la suite. Grâce aux importations automatiques, la mise en place a été extrêmement facile et le travail du repricer a immédiatement été convaincant : notre quota de « Buy Box » est très bon. De plus, le service à la clientèle est impeccable et l'outil est continuellement perfectionné. »

« Le Repricer SellerLogic affiche une disponibilité importante, les erreurs ne se produisent que très rarement et sont rapidement corrigées », déclare



Frank Jemetz. Il est également important que le système ne tombe jamais en dessous d'un prix minimum fixé afin de ne pas alimenter la guerre des prix sur Amazon. « Avec SellerLogic, nous pouvons compter sur ça ! »

Frank Jemetz est entièrement satisfait du Repricer de SellerLogic : « La stratégie « Buy Box », qui ne nécessite qu'un effort manuel minimal, et le faible taux d'erreur sont les grands points forts de SellerLogic. Mais le plus important : le Repricer fonctionne, tout simplement ! »

### ÊTES-VOUS INTÉRESSÉ PAR LE REPRICER POUR AMAZON DE SELLERLOGIC ?

Appelez-nous au +49 211 900 64 100 ou contactez-nous par e-mail à l'adresse [cs-fr@sellerlogic.com](mailto:cs-fr@sellerlogic.com) et nous serons heureux de vous aider.

[www.sellerlogic.com](http://www.sellerlogic.com)